Cosmoprof Worldwide Bologna 2024

Innovare il Retail nel Beauty con successo! Trend e casi dal mondo

Fabrizio Valente

Ceo & Founder Kiki Lab (gruppo Promotica)













Kiki Lab: esperti di Consumatori, Retail, Brand a 360°

RetailObserva®

- Osservatorio quali-quanti su dati, casi, tendenze e chiavi successo
- Visite ai canali retail (negozi e digital) in Italia e all'estero
- Innova Retail Award®, premio Kiki Lab dal 2015

Consulenza

- Consulenze Pit-Stop
- Nuovi concept retail: dal posizionamento al retail design
- Miglioramento format, Customer Journey, leve Retail Mix
- Percorsi di co-progettazione
- Price optimization
- Percorsi di benchmark e di partnership

Digital

- Digital soft transition dei negozi
- Cross-channel Check & Boost
- eCommerce & Marketplace Empower

Ricerche

- · Quantitative: customer satisfaction, NPS, ..
- Qualitative: focus group, visite accompagnate, ..

Mystery Lab: approccio integrato

- Indagini Mystery Shopping
- Mini-percorsi formativi con area man., store man., affiliati, ...
- Piani di miglioramento per negozi della rete

People & formazione

- · Capo come coach, skill manageriali, vendite, ...
- Detox Way per migliorare il benessere organizzativo
- Metodi innovativi: formazione addetti con cartoni animati; team building con Story CoMaking; giocoleria manageriale; ...

Servizi

- Retail Tour in Italia e all'estero con incontri con Retailer.
- Retail Tour 'virtuali'
- · Speech a convention e convegni
- Retail Design: new concept e restyling

Loyalty & Drive-to-store (con capogruppo Promotica)

Campagne di fidelizzazione e di traffico

Consumer engagement e gamification

Promotica quotata in Borsa dal 2020 Fatt. 2022 90 mln € (+127%)





Dia-Mart Group

France

Pattern

UK

Retail Institute Scandinavia

Denmark; Sweden; Norway

Kiss Retail

Spain

Fuhrer & Hotz

Switzerland

Gruppe Nymphenburg

Germany

Instituto de Marketing Research

Portugal

Q&A e Sandenburg-DST

Netherlands



Kiki Lab: unico membro italiano

RXG Retail Wisdom

India

McMillan Doolittle

USA

J. C. Williams Group

Canada

Retail Doctor e Frontline Strategies

Australia e New Zealand

Gouvea Ecosystem

Brazil

Fernridge Consulting

South Africa

Architected Business Solutions

Romania

Inquiry

Poland

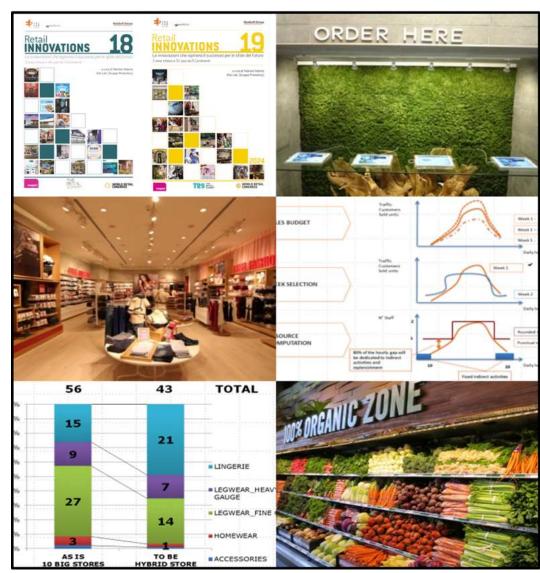
Agency China

China



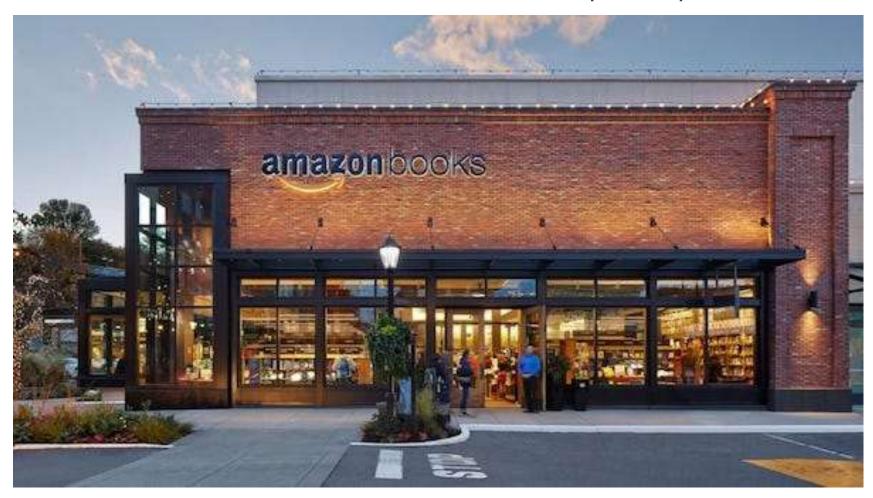
Osservatorio di Kiki Lab: RetailObserva®

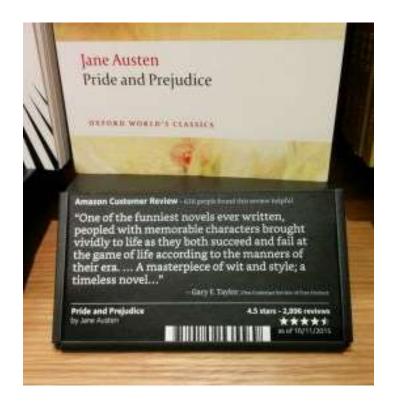
- Analisi e ricerche su tendenze, dati, casi, chiavi di successo
- Visite costanti alle aree retail in Italia e all'estero
- Esplorazioni di touchpoint digitali e prove simulate di customer journey integrati
- Monitor internazionale con i partner Ebeltoft Group
- Ricerche e studi internazionali annuali.
 - Retail Innovations e Sustainability in Retail
- Public content: podcast GdoWeek e Mark-up; pillole video
 Confcommercio; rubriche su media del settore
 - ✓ collaborazioni con Imagine



Amazon Books

2015: prima apertura







Indigo

1997: apertura prima libreria



Soddisfatti o rimborsati!

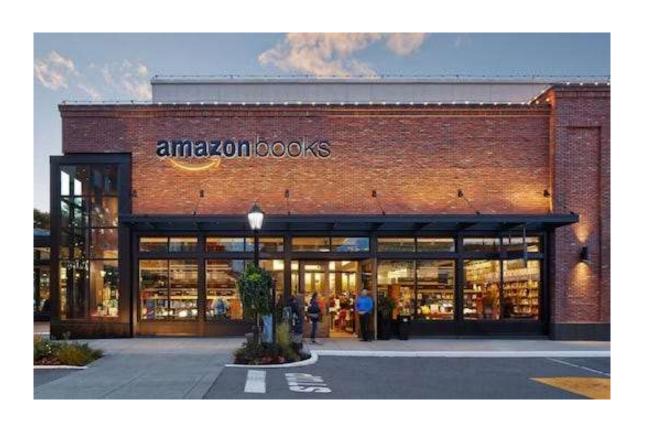
Servizio coraggioso per i libri consigliati dall'imprenditrice, lanciato nel 1998



Amazon vs Indigo

Amazon Books

2022: chiusura di tutte le 68 librerie



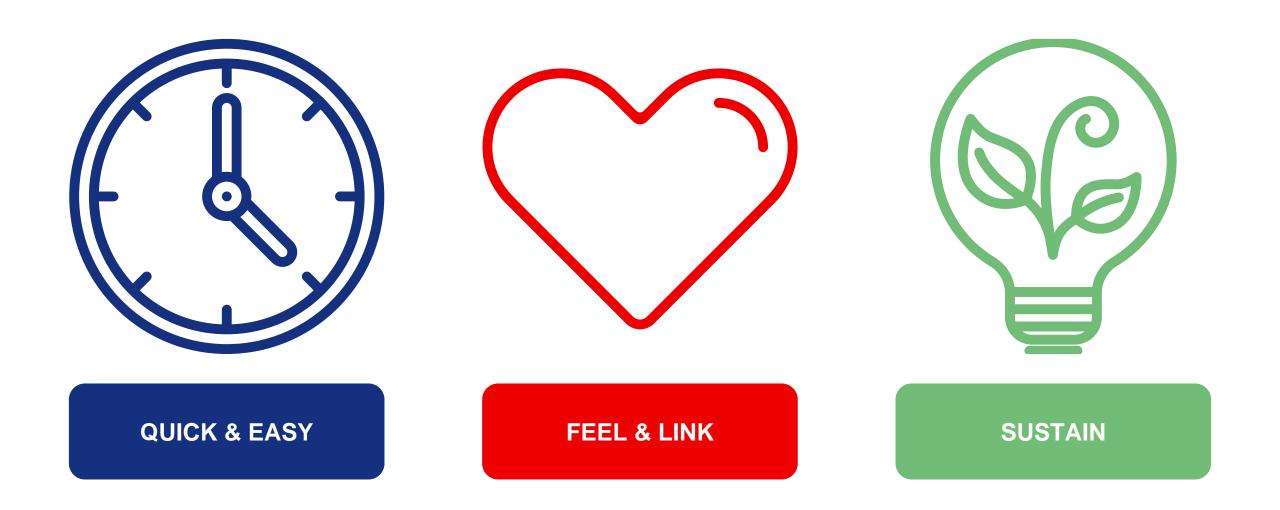
Indigo

- Servizio soddisfatti o rimborsati: ancora attivo
- Da 1 a 200 negozi





Aree chiave per il successo nel Beauty Retail



1. Quick & Easy

34% italiani vive lo stress come condizione cronica

(Nomisma 2022)

- Valore del tempo e della velocità
- Semplicità e comodità
- Smart tech abilitanti



Quick & Easy



Innisfree - Servizio assistito o self-service?

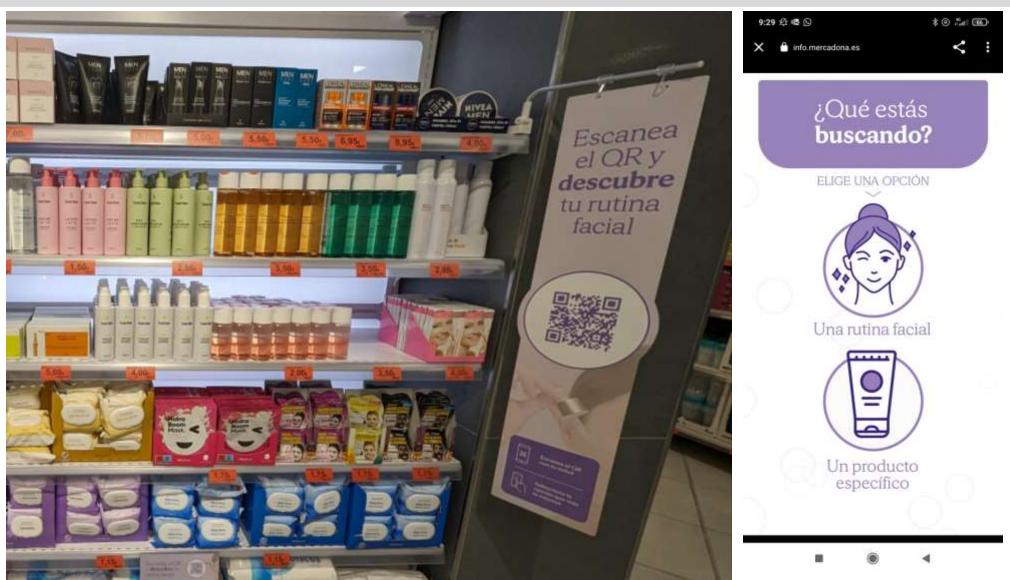


Mercadona - Beauty esperienziale nel discount





Mercadona – QR code con test consigli beauty







Matas Beauty: info sui prodotti solo inquadrandoli











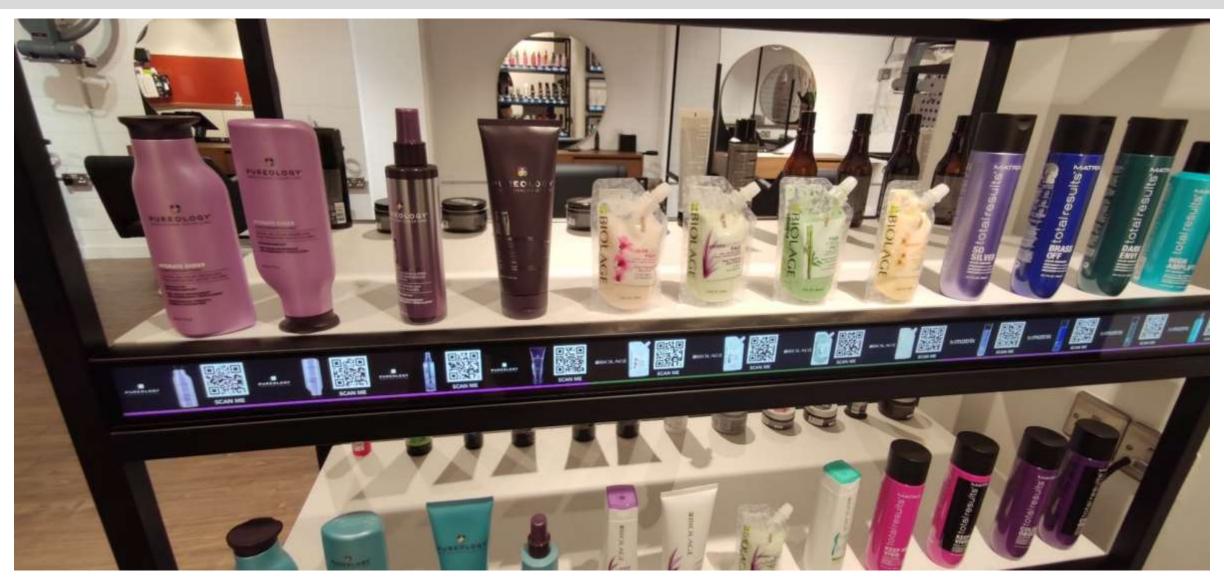
Amazon Salon con Neville Hair & Beauty

Un colosso con una piccola impresa consolidata e una Hair stylist italiana Elena Lavagni opera a Londra da 20 anni





Amazon Salon: QR code per info e ordini diretti



Apoteca Natura: customer journey fluido ed efficiente

Numero differenziato (in base alla ricetta) per essere serviti oppure acquisto in modalità self-service







Apoteca Natura

Farmacie a confronto

Farmacia A Farmacia B





Stessa farmacia: prima e dopo



2. Sustain

Quanto è importante acquistare prodotti di abbigliamento sostenibili?

IT	US	FR	GB	DE
59%	57%	56%	54%	48%

Molto + abbastanza

- Convergenza delle 3 P
 - ✓ Pianeta, Persone, Profitto
- Retailer e Brand come modelli
- Edutainment per comportamenti virtuosi



SOSTENIBILITÀ

Lefties (Inditex – Zara)



Unbottled

- 2021 nascita e-commerce
- 2023 apertura prima boutique
- Solo prodotti solidi
 - Biodegradabili
 - ✓ Plastic free
 - ✓ Made in France
- Lavabo con possibilità di test prodotti
- Certificata B-corp
- Comunicazione molto forte
 - ✓ Zero scarti, zero compromessi





The Naked Shop

- 2018 lancio
- Prodotti per la casa e la cura della persona
- Materie prime per cosmesi e prodotti pulizia fatti in casa
- Prodotti locali e biodegradabili
 - ✓ Indicazione dei km di distanza dal fornitore
 - Priorità a partnership con piccole imprese e artigiani

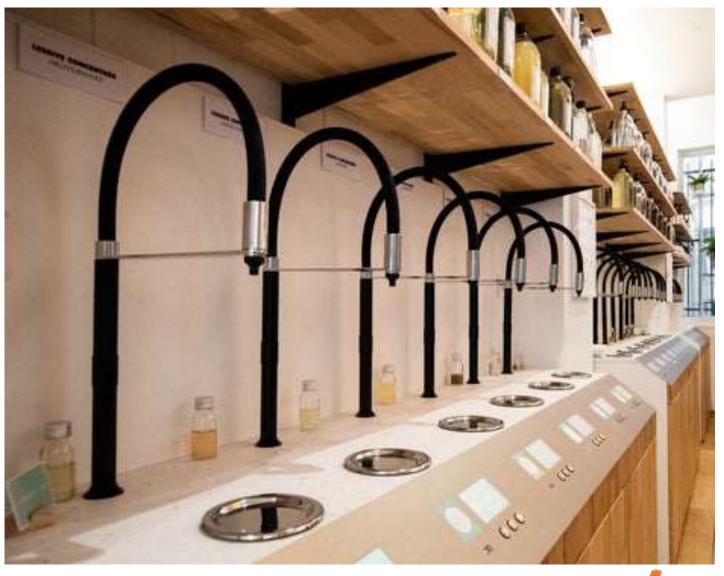






The Naked Shop





Francia

Aromazone

- 2000: inizio con e-commerce di oli essenziali
- 15 negozi in Francia
- 100% marca privata
- Cura persona e cura casa
- Focus sul fai da te
 - ✓ 2.000+ ricette sul sito

2023 lancio sito italiano

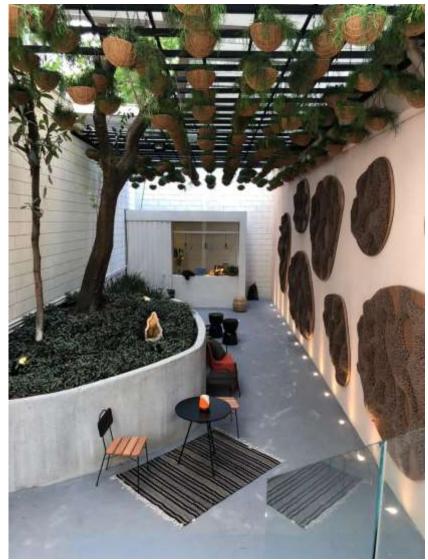




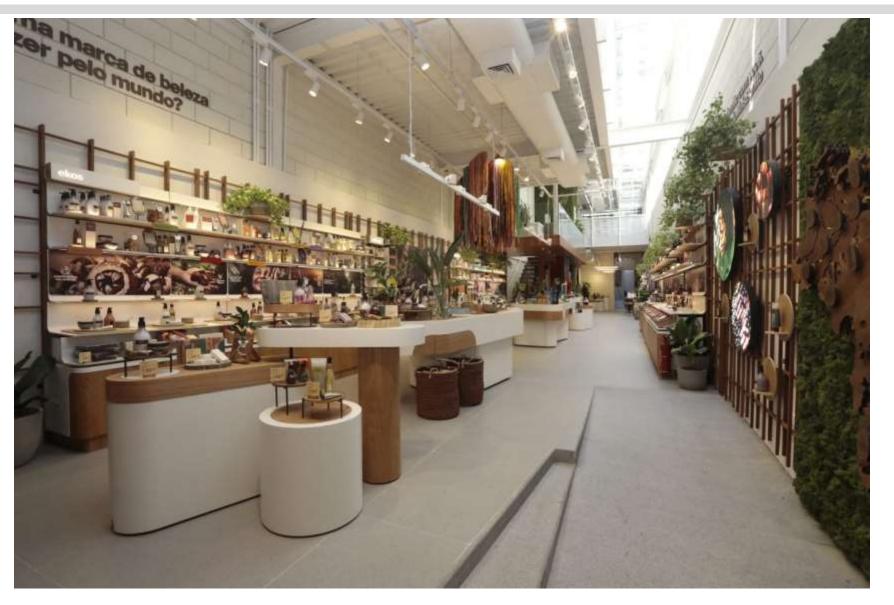
Natura Concept store Beauty - Sostenibilità 360°

- Esteso uso di piante e 'verde'
- Materiali riciclati nell'arredo
- Pack con 30% vetro riciclato
- 925 tonnellate di plastica riciclate
- Refill delle confezioni vuote (dal 1983)
- 5 pack riconsegnati > prodotto gratis





Natura - Coinvolgimento multisensoriale dei clienti

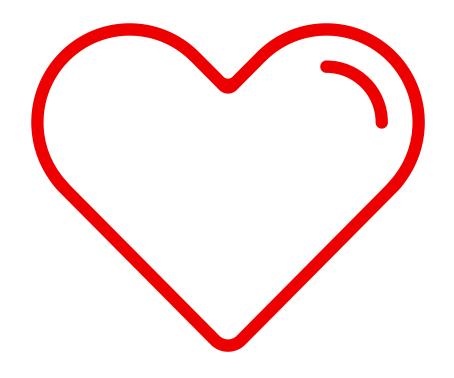


3. Feel & Link

62% degli italiani cerca assistenza e consigli in negozio (vs mondo: 49%)

(Osservatorio Globale di Selligent 2023)

- Shopping emozionale
- Multisensorialità ed esperienzialità
- Connessione con i clienti
- Creazione di community attive



FEEL & LINK

Dover Streets Parfums Market



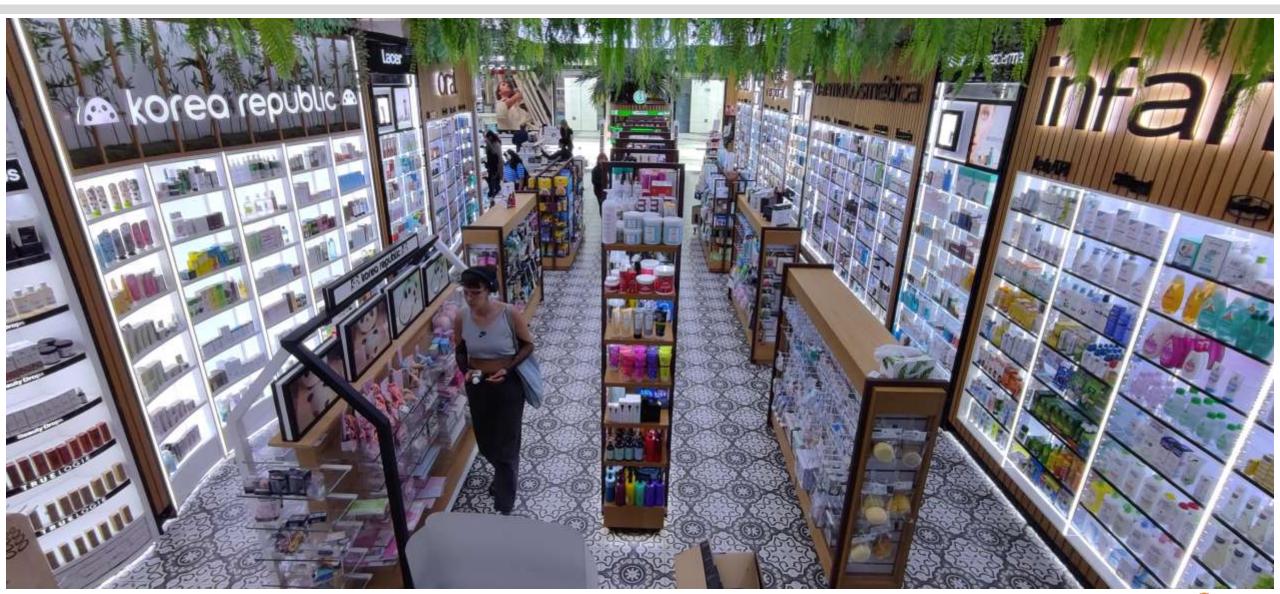








Primor



Primor: complicità 'madre-figlia'

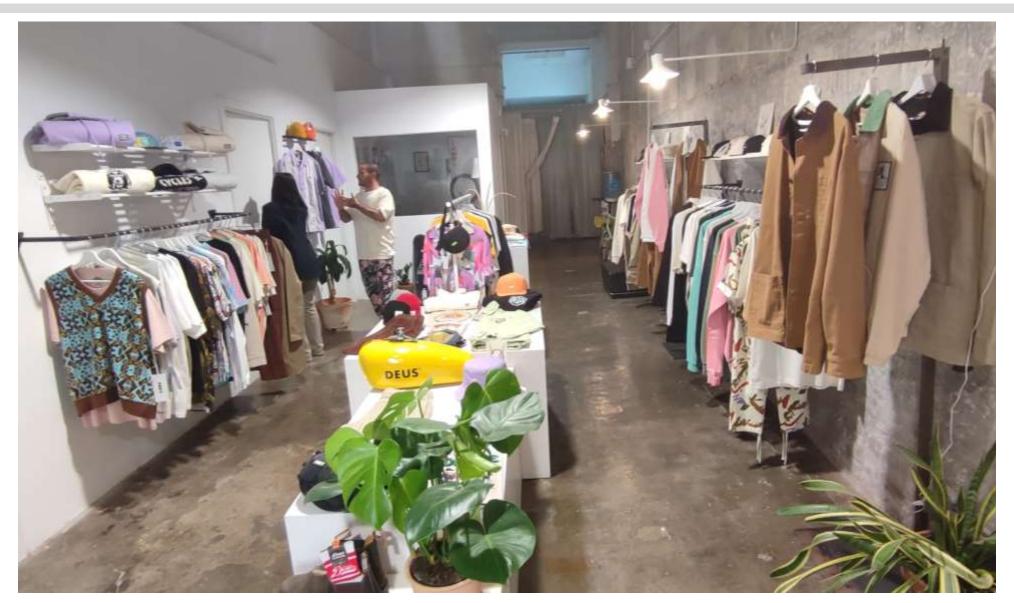


Primor: scelte ipermoderne?





Feos: concept store



Feos – Tatuaggi come servizio drive-to-store





Aesop



Aesop - Tester in strada





Innisfree - personalizzazione dei profumi





Innisfree - VR nell'isola Jeju, origine degli ingredienti base



Lip Lab: negozio specializzato in rossetti



Lip Lab: un'ora per un rossetto personalizzato



Personalizzazione dei prodotti

Profumi, prodotti per capelli, confezioni con incisioni e ricami





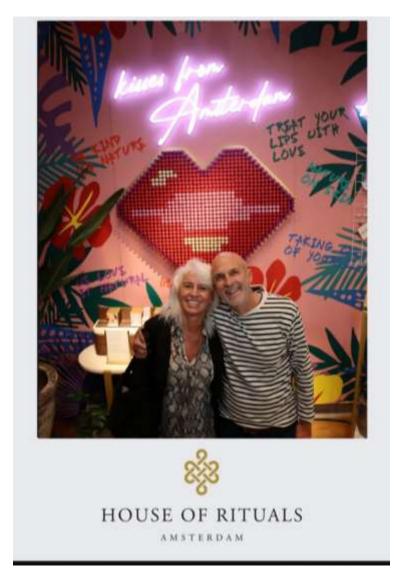




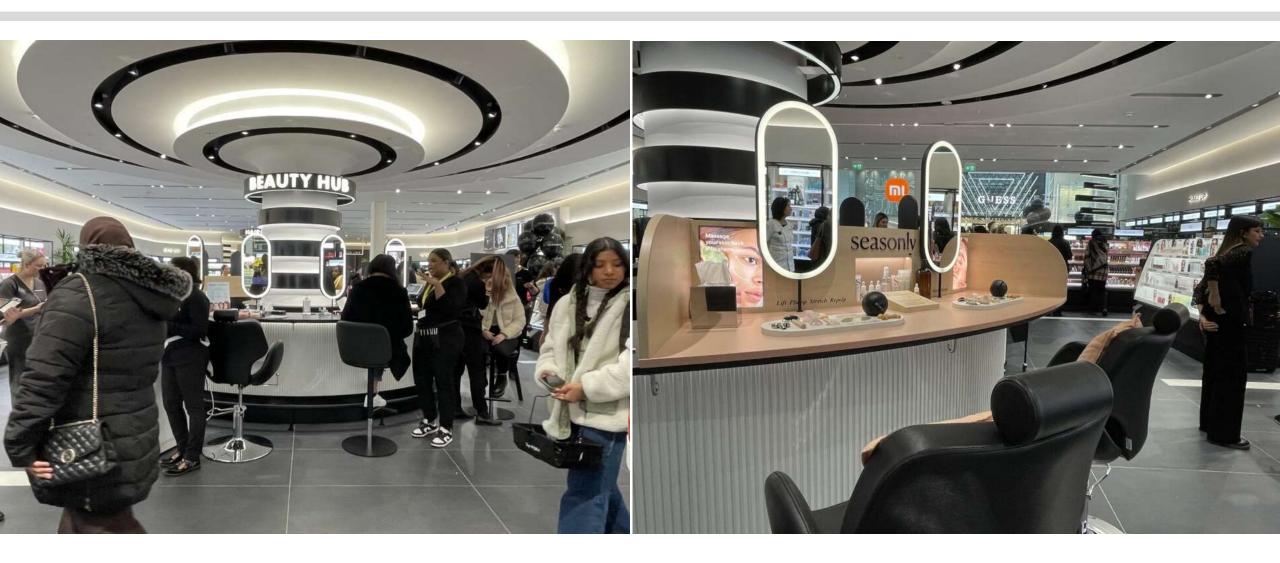
Spazi ludici e 'grammable' (instagrammabili) con schermi interattivi

Schermo con pioggia che si ferma quando viene aperto l'ombrello





Sephora - Beauty Hub al centro del pv, con consulenze e trattamenti



Sephora - Brow Bar e Lip Bar, primo in EU



Sephora - Area Social: Top Ten dei prodotti più hot sui social



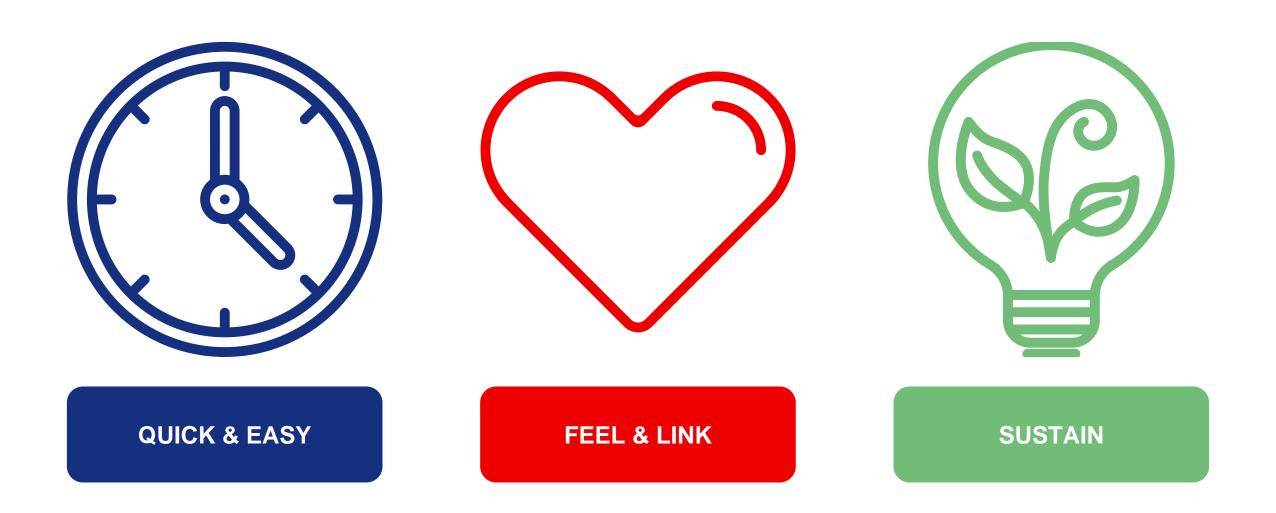
Douglas Luxury Store – Beauty suite e Cabina medica per trattamenti estetici 'soft'

- 1.800 profumerie in 19 paesi
- 2022 apertura flagship in Königsallee, via del lusso
- Beauty Mirror con realtà aumentata
- Ampia offerta di servizi
 - Beauty suite, manicure e pedicure, trattamenti ciglia e cura pelle
 - ✓ Cabina medica per trattamenti estetici 'soft', es. trattamenti al Botox





Aree chiave



Riflessioni finali: chiavi del successo

- Intercettare le evoluzioni dei clienti e restare al loro fianco
- Rafforzare le capacità e l'approccio dei collaboratori in negozio

Azioni chiave

- Realizzare indagini periodiche sui clienti (e i non clienti)
- Investire in percorsi di formazione e crescita professionale



Arrivederci ai prossimi eventi di/con Kiki Lab

• Retail Innovations 19, 28 marzo 2024 - Milano

World Retail Congress, 16-18 aprile 2024 - Parigi

Shoptalk Europe, 3-5 giugno 2024 – Barcellona

Grazie di un feedback!





Retail Innovations 18
Disponibile oggi per retailer, brand e IDM